

指先一つで年間3200万円稼いでいます.txt
この方法はインターネット上でだれでも営業マンになれ

ロイヤリティ、手数料、マージンを貰い儲ける方法です。

まったく資本金が必要としないのでリスクがなく

誰でもインターネット環境さえあれば

すぐに始めることが出来る儲け方法です。

営業するだけです。商品管理や、発送などの面倒な作業はなく

在庫を抱えるリスクもありません。

あなたはインターネット上で営業をすればいいだけです。

下記にその手順を記載致します。

手順1、模索

現在、インターネット上には様々な物やサービスを販売しているサイト
が多数ございます。

この中で自分の好きな分野を選びます。

例、ブランド物を販売しているサイト。
家庭用品を販売しているサイト。
食材を販売しているサイト。
家具や電化製品を販売しているサイト
エステ、ネイルサロン、美容院、レコード、車、
パチスロ、競馬の情報サイトなどなど

全ての何かを販売しているサイトが対象になります。

楽天に登録しているサイトにかたっぱしからメールを送ってもいいです。

できるだけ、小額の物より高額のを販売しているサイトが好ましいです。

自分の好きなサイトは100個選んでも1000個選んでも何個選んでも構いません。
多ければ多いほど利益も大きくなります。

手順2、契約

選んだサイトに下記のような文章をメールで送り簡単な契約をします。

現在、インターネット上の販売業者は個人でやっている方が多いので

よほどの大手業者でなければ了解を得ることが可能です。

「はじめまして。 と申します。

今回は御社の商品がとても気に入りましたのでメールをさせて頂きました。

現在私は個人でIT営業を営んでおります。

是非とも御社の商品を私に宣伝をさせて頂きたいと思いメール致しました。

宣伝費用などは一切頂きません。

私が宣伝費用などは全て持ちますので、御社の商品を私にも販売させて頂け
ないでしょうか？

私経由で商品が売れた場合は商品の売り上げの %頂ければと思っております
。

ご検討して頂ければありがたいです。

宜しくお願い致します」

上記のような内容を送れば10サイトに1サイトは契約してくれます。

売り上げの何%貰うかは貴殿次第ですが、通常5%～30%が主流です。

指先一つで年間3200万円稼いでいます.txt
最初は大きく出たほうが良いです。必ず相手はこちらが提示した数字

より下げてきますので、大きめの数字を言いましょう。

この時に大事なのが、

「商品の注文は一度、私のメールアドレスで受注し貴サイトに転送致します」

ということを伝える。

または

「様の紹介で購入します」ということを購入者様が相手に伝えと

5%OFFになるとお客様に伝えれば、お客様は少しでも安く買いたないので

様の紹介で購入したことが相手に伝わります。

これは契約の時に私の紹介したお客様は5%OFFにして下さいとお願いすればよいのです。

そうしないと自分の営業によって来た客かそうでないかが相手がわかりません。

美容院やネイルサロンなどは、友達などを普通に紹介するだけでマージンを

くれる所はいっぱいあります。

例 友人50人を美容院に紹介。 手数料2500円

これだけで125000円の収入になります。

手順3、営業（無料）

この営業がうまくいかなければまったく無意味です。

これからその営業方法についてお話致します。

1、掲示板に書き込みをする

掲示板自動書き込みソフトを使用し、商品に関係しそうな掲示板に

ひたすら書き込みをする。美容なら美容系の掲示板に書き込みをする。

自動書き込みソフトを使用すればサイトを一度登録しておくボタン一つ

で書き込みができます。

この掲示板上で商品の紹介、説明をする。

2、メールマガジンを発行する

マガマグなどのメールマガジンを利用し、例を挙げますと

「私が実際に使用したお勧めの化粧品」

など、そのメールマガジン内で自分の契約した商品を紹介し

進める。読者は素人の実体験などを非常に参考に商品を購入しますので

売り上げが上がります。

3、メールマガジン広告を利用する

様々なメールマガジンがありますが、この発行者に「自分のメルマガにも

貴殿のメルマガを宣伝するので私のメルマガも紹介して欲しい」

と交渉を持ちかける。

これを利用すると読者を何万人にも増やすことが可能

4、無料でできるHPを作成し商品を紹介する

これもヤフーなどで無料でできます。

HPの内容も自分のお勧めの商品という感じで

指先一つで年間3200万円稼いでいます.txt

「ここがいい」などと説明文をつけてあげて、販売する。

HPの宣伝は上記、1, 2, 3を利用する。

5、オークションの評価を見て商品に関連している物を購入している方に
直接、質問欄に商品の紹介や、ヤフーのアドレスにメールを送る。

手順3 営業（有料）

下記は経費がかかりますが、売り上げが伸びてきたらやるべきです。

一切お金、経費をかけたくない方は上記の無料の部分で稼いで下さい。

売り上げを伸ばしたい方は参考にして下さい。

1、オークションに出品する

自分の契約した商品がオークションに出ていなければ出品する。

2、アドワーズ広告、オーバーチュアを利用する

アドワーズ広告

<https://adwords.google.co.jp/select/Login?sourceid=AWO&subid=JP-ET-ADS&hl=ja>

オーバーチュアhttp://search.yahoo.co.jp/ps_promo/sponsor_o.html

詳しい説明は上記アドレスを見て頂ければわかりますが、

自分のHPのアクセス数を断然アップさせる方法です。

検索で上位に出ますので驚異的にアクセスが伸びます。

しかし、1クリック数円の広告費がかかります。

これも売り上げが伸びてきたらやるべきです。

以上の方法で営業して下さい。

現在、私は約80社と契約し300近い商品を

扱っていますが、在庫を持つ必要もなく発送の手間もありませんので

非常に楽して収入を得ております。

まさに指先一つで稼ぐことができます。

皆様もこれを参考に稼いで下さい。